eXpcon 2026 — eXp branche les IA de ses conseillers.

Mémo Team Foundation · mardi 13 octobre 2026 · complément du point n°3 de l'ordre du jour
Annonce : eXpcon, Salt Lake City, 8 octobre 2026 — « MCP First, AI of Choice »

1. Ce que eXp vient d'annoncer

- eXp **ne construit pas de chatbot**. Il ouvre une **couche de connexion standard** (le « MCP ») entre l'IA que chaque conseiller utilise déjà — Claude, ChatGPT, Gemini — et ses données eXp. **Aucun nouvel identifiant, aucune nouvelle application à apprendre.**
- Chaque conseiller autorise lui-même la connexion, puis interroge ses chiffres, ses leads, ses transactions et ses formations **depuis la fenêtre de conversation qu'il utilise tous les jours**.

> « Toute l'industrie court pour construire le meilleur assistant IA. Nous avons posé une autre question : pourquoi les conseillers devraient-ils changer leur façon de travailler ? » — Leo Pareja, CEO d'eXp Realty

2. Le périmètre réel au lancement — et sa limite

Ouvert dès maintenant, partout dans le monde
- The Hub (communauté, outils)
- **My eXp** — production, commissions
- eXp University — formation, avancement
- eXp Divisions
- **Canva** — création de contenus

Pas encore, et pas partout
- **CRM** (Lofty, BoldTrail, Cloze, Follow Up Boss) : « coming soon », **selon les pays**
- Sisu (métriques de production) : « coming soon »
- **AGNT OS** — le vrai back-office (closing, paiement des agents) : **début 2027**

À retenir : eXp ouvre l'accès à **ses** données (production, commissions, formation). Il n'ouvre pas **nos dossiers métier** — mandats, actes, diagnostics, avis de valeur, pièces d'un dossier. C'est exactement là que nous travaillons déjà.

3. Où nous en sommes — chiffres réels au 09/10/2026

- **166 sessions de travail** · près de **18 000 échanges** avec Sacha · **9 254 actions exécutées directement dans nos outils** (Drive, mails, fichiers, veille).
- Quelques dossiers réels, parmi des dizaines : fiche complète Maison Jeannequin avec jardin et construction (Françoise) · avis de valeur d'un ensemble immobilier à Saint-Agnant (Laurent) · valorisation des murs d'un restaurant et honoraires sur un ensemble commercial à 25 M€ (Samuel) · trame de rendez-vous traduite pour un acheteur international (Françoise).
- **Ce ne sont pas des démonstrations : ce sont des dossiers.** Et le document sort **à vos coordonnées**, pas aux miennes.

4. Ce que ça change pour vous — tout de suite

- **Confiez-lui du travail, pas des questions.** Une pièce, un objectif, un format attendu : c'est ce qui produit un livrable.
- **Brouillon systématique, jamais d'envoi sans votre validation.** Cette règle ne changera pas — c'est elle qui nous autorise à lui confier de vrais dossiers.
- **Si une demande dépasse 20 minutes, alertez-moi** (message avec la demande et l'heure) : on découpe, on ne relance pas en boucle.

Ce qu'il faut en retenir : eXp vient d'annoncer au monde ce que la Team Foundation pratique depuis des mois. Quand l'MCP eXp arrivera aux 900 conseillers, nous n'aurons rien à apprendre — **c'est déjà notre quotidien**.

Sources : communiqué AGNT / eXp Realty du 08/10/2026 (« eXp Realty Unveils "MCP First, AI of Choice" ») ; couverture HousingWire, Inman et Real Estate News du 08/10/2026 ; « The eXp MCP Ecosystem at Launch » (communiqué). Chiffres d'usage relevés sur les instances de la team le 09/10/2026.
Document préparé par Sacha, l'assistant IA de Didier.